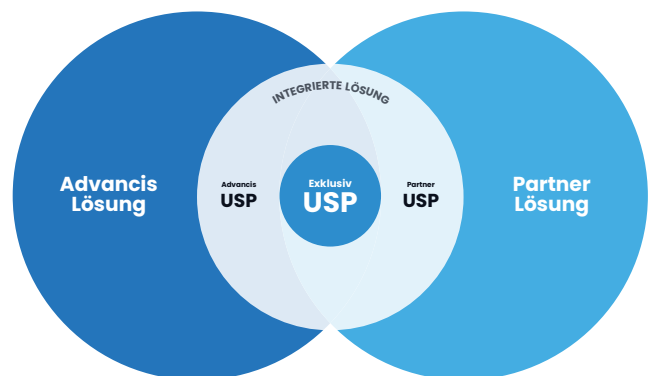


Herzlich Willkommen im Advancis Ökosystem.

Maximieren Sie jetzt Ihre Vorteile.

Das Advancis-Ökosystem ist ein einzigartiges Unternehmensnetzwerk, das durch Wissens- und Erfahrungsaustausch Synergien in Entwicklung, Vertrieb und Marketing ermöglicht. Die Kraft unseres Partnernetzwerks zeigt sich vor allem in unseren integrierten Lösungen, die unseren gemeinsamen Kunden Nutzen stiften. Durch die Integration ihres Produktes an unser herstellerneutrales Sicherheits- und Gebäudemanagementsystem WinGuard haben wir dafür die Grundlage geschaffen.



Ihre Möglichkeiten einer Partnerschaft.



Schnittstellenpartner

- ✓ Nennung von Hersteller- und Produktname sowie Modelltyp/ -serie in der WinGuard-Schnittstellenliste.



Technologiepartner

- ✓ Aufnahme von Herstellerlogo und -name auf Advancis-Website.
- ✓ Individuelle Auflistung aller integrierten Gewerke.



Premium-Technologiepartner

- ✓ Partnerbroschüre sowie gemeinsame Marketing- und Vertriebsaktivitäten.
- ✓ Partnerprofil auf der Advancis-Webseite mit individuellen Inhalten.
- ✓ Präsentationsmöglichkeit im Advancis-Showroom mit eigener Demotafel.

Ihr Vorteil als Technologiepartner.

Unser Partnerprogramm eröffnet allen Herstellern drei Möglichkeiten mit unterschiedlichen Vorteilen. Mindestvoraussetzung ist eine, bei einem gemeinsamen Kunden erfolgreich zum Einsatz gekommene, Schnittstelle zu WinGuard.

	Schnittstellen-partner	Technologiepartner	Premium-Technologiepartner
Hersteller- und Produktauflistung auf der Advancis-Webseite WinGuard-Schnittstellen	✓	✓	✓
Erhöhte Sichtbarkeit der eigenen Marke(n) und Produkte in Suchmaschinen durch Nennung(en) und Kreuzverweise innerhalb der Internetpräsenz von Advancis (SEO)	✓	✓	✓
Existierende Schnittstelle hilft Endkunden, Planern, Systemintegratoren und GU bei der Produktauswahl (sofort lieferbar, bekannter Funktionsumfang)	✓	✓	✓
Veröffentlichung des Firmenlogos und -namens sowie der unterstützten Gewerke auf der Advancis-Technologiepartnerseite	✗	✓	✓
Konto für das Advancis-Partnerportal (mit Zugang zu Schnittstellenbeschreibungen, Hilfedokumenten, Release Notes, Software und der eigenen Partnerprofilseite)	✗	✗	✓
Eigenes Partnerprofil auf der Advancis-Webseite zur individuellen Gestaltung (mit Produktbildern, Firmenbeschreibung, Kontaktdaten und Lösungsbroschüre)	✗	✗	✓
Möglichkeit zur Bereitstellung einer Demotafel für den Advancis-Showroom und Nutzung der Advancis-Besprechungsräume in Langen sowie in ausgewählten Landesvertretungen	✗	✗	✓
Gemeinsame Marketingaktivitäten zur Vermarktung der Integrationslösung (über soziale Medien, Veranstaltungen und Presse)	✗	✗	✓